



MIDHICO

توسعه معدن و صنایع معدنی
خاورمیانه (میدکو)

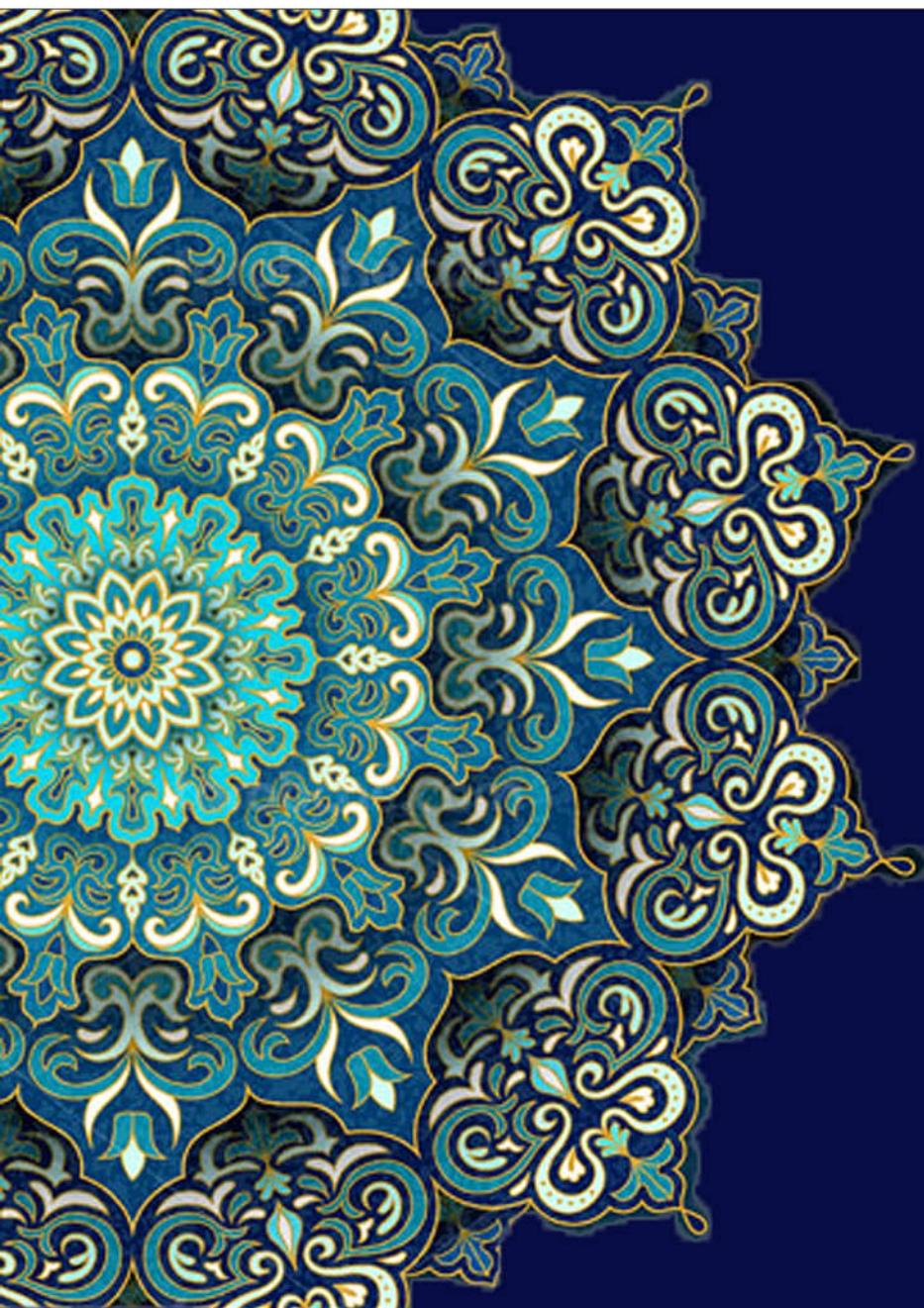


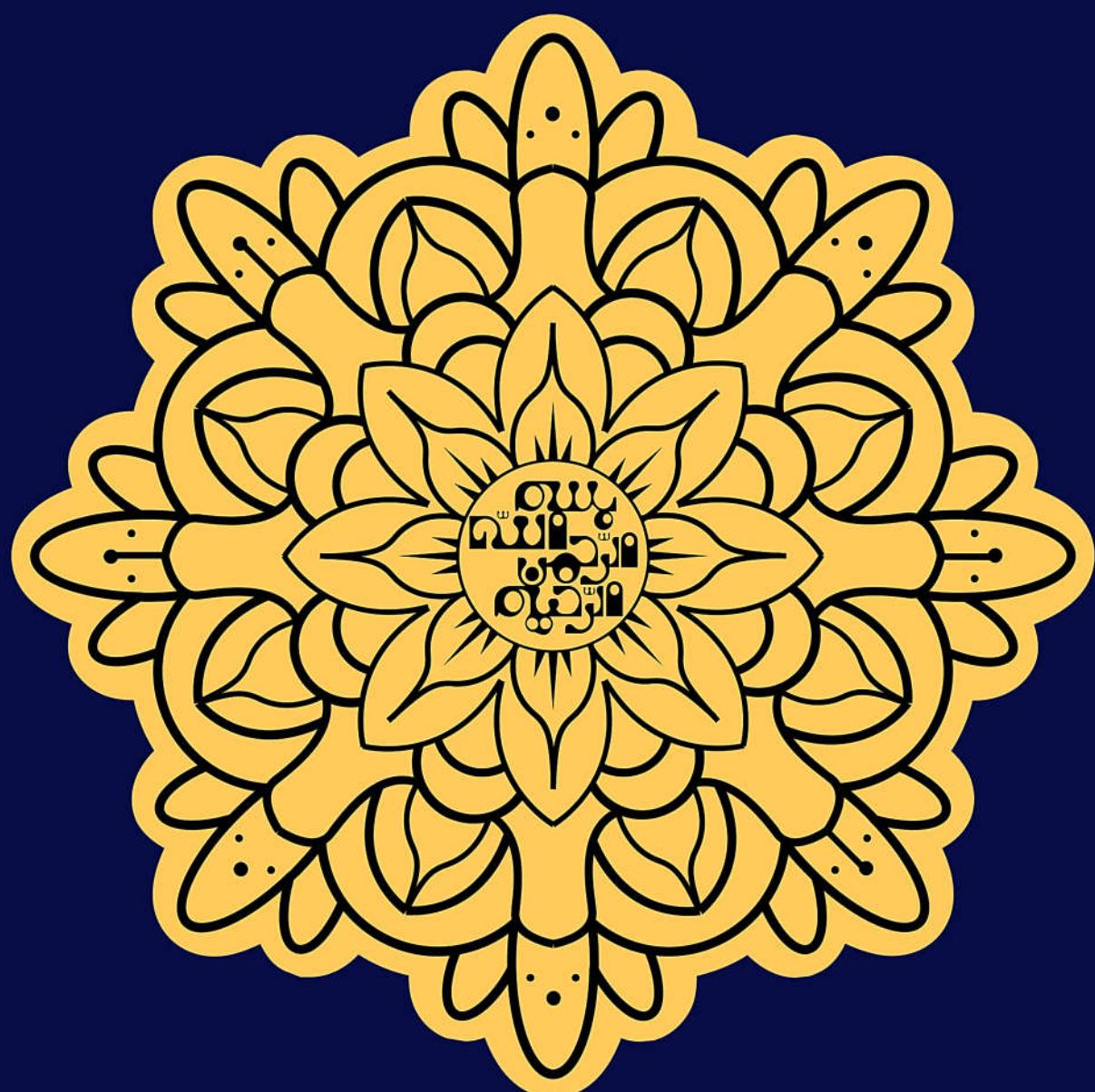
شرکت فروسیلیس غرب پارس

خبرنامه توسعه مدیریت

خبرنامه شماره ۴۷

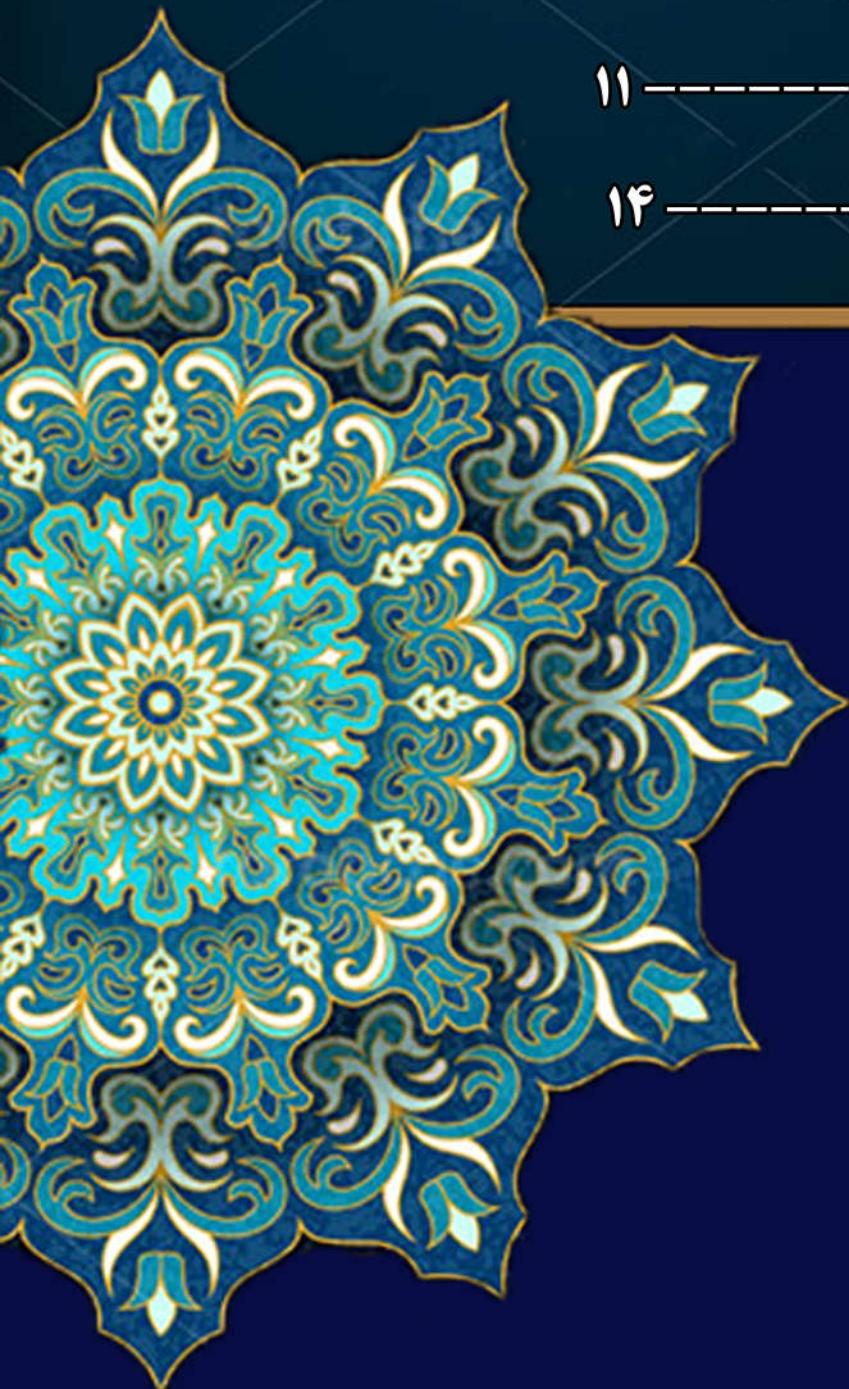
اسفند و فروردین





آنچه در این شماره می خوانید

- ا خبار شرکت فروسیلیس غرب پارس ----- ۱
- ا خبار واحد توسعه و مدیریت و دانش سازمان ----- ۹
- ا خبار توسعه مدیریت میدکو ----- ۱۱
- ۱۴ ----- مقاله





توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو)
نوروز باستانی نوید دهنده بهار زندگانی یادآور شکوه ایران
و یگانه یادگار جمشید را تبریک عرض می‌نماید.

افتتاحیه نمایشگاه محیط زیست، غرفه فروسیلیس ۹۸ فروردین ۲۴



حضور جناب آقای دکتر کلانتری معاون رئیس جمهور و
رئیس سازمان حفاظت محیط زیست
جناب آقای دکتر پورمند و هیات همراه
۹۸ فروردین ۲۵



جلسه هم اندیشی کارکنان با حضور مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میر ابوالفتحی و مدیران ارشد ۱ مرداد ۹۸



تقدیر و تشکر مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میر ابوالفتحی از کارکنان نمونه ۱۵ مرداد ۹۸



بازدید آقایان دکتر نادر امین مدیر سرمایه انسانی، جناب آقای مهندس ابراهیم باقری مدیر امور اداری و جناب آقای مهندس دادبه از مجتمع فروسیلیس غرب پارس

۹۸ اردیبهشت ۹



اولین جلسه کمیته استانداردسازی داده تجهیز جهت استقرار پروژه

با حضور کارشناسان شرکت هلدینگ میدکو MIDRP

۹۸ و ۲۵ اردیبهشت



کمک رسانی نقدی و غیر نقدی مجتمع فروسیلیس غرب به مناطق سیل زده استان لرستان (پل دختر) ۲۹ خرداد ۹۸



بهره برداری اولیه از MIDRP در شرکت فروسیلیس غرب پارس وارد فاز اجرایی شد



توزيع یکصد بسته حمایتی بین دانش آموزان شهر جوکار و روستاهای همچوار در راستای مسئولیت اجتماعی آغاز سال تحصیلی ۱۳۹۸



حضور شرکت فروسیلیس غرب پارس در پانزدهمین نمایشگاه بین المللی ایران کان میں از ۹ لغایت ۱۲ آبان ماه ۹۸



حضور پررنگ شرکت فروسیلیس غرب پارس در شانزدهمین نمایشگاه بین المللی متابولوزی ایران متافو از تاریخ ۸ تا ۱۱ آذر ماه در محل دائمی نمایشگاه بین المللی



**برگزاری بزرگداشت سالروز تاسیس
شرکت میدکو در مجتمع فروسیلیس غرب پارس
۹۸ آذر ۱۷**

سخنرانی آقای مهندس اکبری
نسب در حضور مدیران و پرسنل
کارخانه در مورد دستاوردهای
میدکو و شرکت های وابسته،
قدرتانی و نمایش کلیپ توسط
روابط عمومی



برگزاری جلسه با موضوع منحنی دوم توسعه میدکو مبني بر گردد آوري ايده ها
و پيشنها دات کارکنان با حضور کارگروه و مدیران شركت هلدینگ میدکو آقای
دكتر نامه گشای فرد، مهندس لبافان و مهندس سبزواری و
مدیر عامل محترم شركت جناب آقای مهندس میرابوالفتحی
۹۸ دی ماه ۴



دریافت تندیس قامین کننده برتر در دومین جشنواره ملی فولاد ایران
با رویکرد بومی سازی، توسعه تکنولوژی و افزایش
توان قامین پایدار توسط شرکت فروسیلیس غرب
۱۳۹۸ دی ۲۶



افتتاح پروژه مرکز داده و محیط های عملیاتی و پیرامونی با حضور جناب آقای دکتر پور مند، مدیر عامل محترم هلدینگ میدکو و جناب آقای مهندس میرابوالفتحی مدیر عامل محترم فروسیلیس



بازدید جناب آقای دکتر پور مند
از روند اجرای پروژه تولید
شمش منیزیم همزمان با سالگرد
تأسیس شرکت میدکو
۹۸ آذر ۲۱



**برگزاری جلسه ارزیابی مدیریت دانش براساس مدل KM4D با حضور
ارزیابان انجمن مدیریت ایران و نماینده مدیریت دانش
شرکت آقای مهندس رحیمی و کارشناسان مربوطه
۹۸ شهریور ۲۱**



**ارزیابی میدانی واحد توسعه مدیریت شرکت فروسیلیس غرب پارس توسط کارشناسان
ستاد توسعه مدیریت میدکو در مورد پیشرفت برنامه های واحد توسعه مدیریت
۹۸ آذر ۱۲**



کسب قندیس دومین کنفرانس و جایزه مدیریت دانش (KM4D)

انجمن ایران و اتریش با رویکرد مدیریت منابع

توسط مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میرابوالفتحی

۱۳۹۸ مهر ۸



سند پر نامه های واحد توسعه مدیریت پرای سال ۹۹ ابلاغ شد

به اطلاع کلیه همکاران حوزه توسعه مدیریت و دانش در شرکت های تابعه می‌رساند که سند برنامه واحد توسعه مدیریت میدکو برای سال ۹۹، در سه حوزه مدیریت دانشی با رویکرد بهره‌وری، سیستم‌های مدیریتی و فرآیندها و توسعه مدیریت در اسفندماه ابلاغ گردید.

لازم به ذکر است باتوجه به سطح بلوغ شرکت ها اهداف در هر برنامه بصورت تفکیکی در سند اعلام شده است و گزارشات پیشرفت برنامه ها در سال ۹۹ بر این اساس ارائه خواهد شد.

ویژه نامه انجمن خبرگی فراسازمانی سایش و خوردگی منتشر شد

اولین ویژه نامه انجمن خبرگی فراسازمانی سایش و خوردگی میدکو با همکاری واحد توسعه مدیریت و اعضای انجمن منتشر گردید. این ویژه نامه شامل معرفی انجمن فراسازمانی و انجمن های سازمانی در حوزه سایش و خوردگی، عملکرده و نیز اهداف و چالش های انجمن میباشد. در انتهای این گزارشات دانشی اقدامات انجام شده توسط انجمن ارائه شده است.

EC-MCOP
EROSION & CORROSION MIDHCO
COMMUNITY OF PRACTICE

ویژه نامه انجمن خبرگی فراسازمانی
سایش و خوردگی میدکو

CORROSION

بررسی امکان سلنجی تعمیر اولین مدل اسپیرال Close Type در جهان به روش کم تهاجمی (MIP)

ZISCO
Zarand Kavir Steel Co.

BIS CO.

FESICO

SISCO

RAVVA SAJAI COPPER CO.

برگزاری جلسه تفاهم نامه توسعه مدیریت میدکو با شرکت گسترش و نوسازی معادن خاورمیانه

در تاریخ ۱۴ اسفند ماه جلسه واحد توسعه مدیریت میدکو با شرکت گسترش و نوسازی معادن خاورمیانه به منظور مستندسازی درس آموخته های پرورش های این شرکت برگزار شد.



برگزاری مراسم تقدیر از کارگروه اجرایی سیستم مدیریت

در تاریخ ۵ اسفند و مصادف با روز مهندسی، مراسم تقدیر از کارگروه اجرایی سیستم مدیریت یکپارچه ^{IMS} در کارگاه فولاد بوتیا توسط شرکت گسترش و نوسازی صنایع ایران مانا برگزار شد.



استاندارد سیستم ارزش گذاری برنده

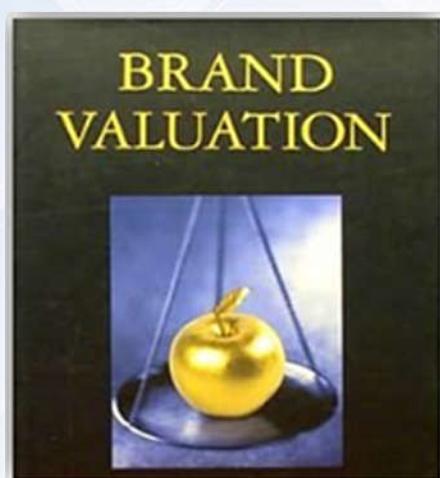
ISO10668 ISO : 2010

در سال ۲۰۰۷ موسسه بین المللی استاندارد اقدام به تهیه استاندارد بین المللی در زمینه ارزیابی پولی برنده نمود. بعد از ۳ سال در پائیز سال ۲۰۱۰ ایزو ۱۰۶۶۸ - ارزیابی پولی برنده - منتشر گردید. این استاندارد قواعد مورد نیاز برای تعیین ارزش پولی یک برنده را مشخص می کند.

نام های تجاری شبیه سایر دارایی های نامشهود دارای ویژگی های بسیار بالارزشی هستند. نام تجاری می تواند ارزشمند ترین دارایی یک شرکت باشد که برای کمتر کسی مشهود و قابل درک است. نام های مشهور تجاری قادر به رونق بخشیدن کسب و کار و همچنین پیشرفت و موفقیت مالی در شرکت هایشان می باشند.

سنجر ارزش مالی یک برنده، عنوان یک دارایی نامحسوس بسیار دشوار است. امروزه برنده هم عمدت ای از سرمایه و ثروت بنگاه اقتصادی محسوب می شود و کنترل آن جزء فعالیتهای استراتژیک سازمانی می باشد.

کریستوفر شولز، رئیس کارگروه پژوهش ایزو که استاندارد مورد نظر را توسعه داده است، می گوید: نام های تجاری باید تصویری متمایز و پایدار در ذهن ذینفعان به منظور کمک به یک شرکت برای پایداری در بازار ایجاد نمایند و با مشتریان ارتباط برقرار کرده و آنها را با خود درگیر نمایند.



مدت طولانی است که شرکت‌ها برای تعیین تاثیر واقعی ارزش برندهایشان در سنتیز هستند و ایزو ۱۰۶۶۸ یک گام مهم رو به جلو برای صنعت به حساب می‌آید. این استاندارد با تمرکز بر تجزیه و تحلیل سه بعدی شامل مسائل مالی، حقوقی و جنبه‌های رفتاری، راهنمایی‌های را به صورت هماهنگ برای کاربران در سراسر جهان ارائه می‌دهد. حقوق مالکیت و محافظت از یک برنده، اندازه بازار، تاثیر برنده در انتخاب خرید و گرایش متفاوت ذینفعان به سوی برنده، نمونه‌هایی از راهنمایی این استاندارد هستند.

چارچوب استاندارد شامل اهداف، مبانی، رویکردها و روش‌های ارزیابی، منابع داده‌ها و مفروضات کیفیتی و همچنین ارائه روش‌هایی برای گزارش دهی نتایج می‌باشد. تحت استاندارد ایزو ۱۰۶۶۸ ارزیاب برنده باید هدف از این ارزیابی را بیان کند زیرا این هدف بر ارزش، فرضیات ارزش گذاری و نتیجه نهایی تاثیر می‌گذارد، تمام این موارد باید برای فردی که گزارش نهایی ارزش گذاری برنده را مشاهده می‌کند شفاف باشد.



الزامات گواهینامه ایزو ۱۰۶۶۸

ایزو ۱۰۶۶۸ به طور مختصر قواعد مورد نیاز برای ارزش گذاری هر برنده را مشخص می کند. این استاندارد شامل خلاصه ای از بهترین راهکارها است و عمدتاً از ارائه الزامات و مراحل پیچیده اجتناب می کند. تا زمانی که از قواعد پیروی شود، ایزو ۱۰۶۶۸ برای تمام ارزش گذاری های برندهای اختصاصی و غیر اختصاصی که در طول سالها تهیه شده اند، مناسب است. ایزو ۱۰۶۶۸ بیان می کند که هنگام ارزش گذاری یک برنده، ارزیاب باید قبل از اظهار نظر درباره ارزش برنده از ۳ نوع تحلیل استفاده کند.

این سه تحلیلهای شامل تحلیل های قانونی، رفتاری و مالی هستند. هر ۳ نوع تحلیل باید به یک نتیجه کامل در ارزش گذاری برنده متنه شوند. این امر برای برندهای موجود، برندهای جدید و برندهای در حال توسعه کاربرد دارد.



کارآفرینی

مهم ترین عاملی که یک کارآفرین را حتی در بدترین شرایط سر پانگه می دارد یکی از مهمترین عاملی که هر کارآفرین برای ساختن کسب و کار نیاز دارد انگیزه است. موفقیت هرگز در هیچ حرفه ای تضمین شده نیست، حتی کسب و کارهایی که ظاهراً از ابتدا خیلی خوب ساخته شده اند می توانند شکست بخورند. این نوع تجربه می تواند دل سرد کننده باشد و ممکن است بسیاری از آدمها در مواجهه با شکست، تمايل داشته باشند از اهداف شان دست بکشند. با این حال، شکست می تواند بخش مهمی از مسیر کارآفرینی باشد. انگیزه برای پیدا کردن ادامه‌ی راه و شوق سرکش ضروری است. انگیزه تنها چیزی است که باعث می شود یک کارآفرین بعد از تجربه‌ی شکست به راه خود ادامه دهد. یک کارآفرین باید به روش های گوناگون ولع داشته باشد، این یعنی او هرگز راضی نمی شود همان جایی که هست بماند؛ بدون این که به رویای یافتن راههای پیشرفت ادامه دهد. شما به عنوان یک کارآفرین یا یک انسان باید بدانید دقیقاً چه قابلیت هایی دارید و شکست هم نباید شما را از دست یابی به حداقل ظرفیت تان بازدارد.





خودتان را باور داشته باشید

تا زمانیکه خودتان را به حد کافی باور نداشته باشید که بتوانید عواقب تصمیماتان را پیذیرید، نمی‌توانید وارد عمل شوید.



نظراتتان را به دیگران بقبولانید

توضیح دادن درمورد ایده‌های بزرگی که خودتان هیچ درکی از طریقه سوددهی آن ندارید، هیچ وقت مخاطب درست سر راه شما قرار نمی‌دهد.



به کارتان علاقه داشته باشید

برای عالی بودن باید عشقتان را نشان دهید. اگر در هر کاری که انجام می‌دهید، عشق و علاقه بگذارید، قدرت این را پیدا خواهید کرد که پیشرو و پیشقدم باشید.



زندگی باید اولویت باشد

مهم نیست که تا چه اندازه هوشمندانه، باعلاقه و متمرکز کار می‌کنید، اگر توافق نداشته باشید، همیشه در معرض فرسودگی شغلی خواهد بود.



هدفمند باشید

ایده‌تان باید هدف و مفهوم داشته باشد. اگر اینطور نباشد، احتمال اینکه در نیمه راه دست از کار بکشید بسیار زیاد است و احتمال اینکه مدام برای خودتان بهانه‌های بیجا بیاورید هم بیشتر می‌شود.



حرکت ایجاد کنید

با دقت همه منابع خودتان را مشخص کنید و با کمک روابط، شبکه‌سازی و تقسیم منابع، فرصت گسترده‌تر شدن ایده هایتان را بیشتر کنید.



شدیداً صبور باشید

مصالحه کردن یک انتخاب است نه فدایکاری. خیلی به خودتان فشار نیاورید. سعی کنید از این مسیر لذت ببرید و درک کنید که اوضاع چطور پیش می‌رود.

روش برای تبدیل ایده‌ها به واقعیت

هیئت تحریریه:

حامد رحیمی

سحر طاهر آبادی

