



توسعه معدن و صنایع معدنی  
خاورمیانه (میدکو)



شرکت فروسیلیس غرب پارس

# خبرنامه توسعه مدیریت

# شرکت فروسیلیس غرب پارس

خبرنامه شماره ۵۸۸

۱۴۰۰ فروردین



الله  
بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ

نوبهار است در آن کوش که خوشدل باشی  
که بسی گل بدمد باز و تو در گل باشی



## آنچه در این شماره می خوانید:

- ا خبار شرکت فروسیلیس غرب پارس ----- ۱
- ا خبار توسعه مدیریت سازمان ----- ۱۱
- ا خبار توسعه مدیریت میدکو ----- ۱۴
- ۱۵ ----- مقاله

اهدا لوح تقدیر ریاست سازمان حفاظت محیط زیست استان همدان به  
مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میرابوالفتحی  
به پاس حسن انجام کار و تلاش در جهت جلوگیری  
از آلودگی و حفظ محیط زیست مورخه ۱۹اردیبهشت ماه ۹۹



## بازدید آقای دکتر بیگی نژاد از مجتمع فروسیلیس غرب پارس

به گزارش روابط عمومی مجتمع فروسیلیس غرب پارس در روز چهارشنبه ۱۴۰۰ اردیبهشت ماه ۱۳۹۹ آقای دکتر بیگی نژاد نماینده محترم مردم شهرستان ملایر به قصد بازدید از مجتمع فروسیلیس غرب پارس در مجتمع حضور به هم رساندند. در این جلسه ابتدا مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میرابوالفتحی ضمن خوش آمد گویی و خیر مقدم به ایشان و همراهانشان توضیحاتی در مورد فعالیت مجتمع انجام نمودند، و سپس آقای دکتر بیگی نژاد در مورد فعالیت تولیدی شرکت و ارتباط صنعت با دانشگاه سخنانی نیز ابراد فرمودند. و همچنین ایشان از خط تولید کارخانه بازدید بعمل آوردهند.



توزيع بسته های حمایتی در راستای مسئولیت های اجتماعی و به مناسبت  
ماه مبارک رمضان و شب های قدر به تعدادی از خانواده های روستاهای  
همجوار شرکت فروسیلیس غرب پارس مورخ ۲۸ اردیبهشت ماه ۱۳۹۹



تقدیر و تشکر مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس  
میرابوالفتحی از کارکنان نمونه شرکت فروسیلیس غرب پارس  
در روز سه شنبه مورخ ۶ خرداد ۹۹

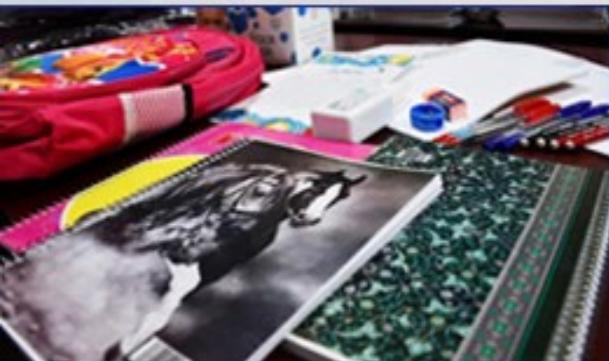


حضور هیئت مدیره محترم آقایان مهندس ٹقفی، جناب آقای ارباب، مهندس صدیقیان و جناب آقای محمدی به اتفاق مدیر عامل جناب آقای مهندس میرابوالفتحی، بازدید از مجتمع فروسیلیس غرب پارس و پروژه‌ی شمش منیزیم در روز دوشنبه

مورخ ۱۹ خرداد ماه ۹۹



در راستای مسئولیت های اجتماعی و به مناسبت آغاز سال تحصیلی ۱۳۹۹  
تعدادی دستگاه ضد عفونی کننده دست و یکصد عدد بسته حمایتی  
شامل مواد ضد عفونی، ماسک، کیف و لوازم التحریر بین دانش آموزان  
شهر جوکار و تعدادی از روستاهای همچوار شرکت  
فروسیلیس غرب پارس توزیع گردید.



حضور مدیر عامل محترم هلدینگ میدکو جناب آقای دکتر پورمند و هیئت همراه به اتفاق مدیر عامل محترم جناب آقای مهندس میرابوالفتحی و بازدید از مجتمع فروسیلیس غرب پارس و  
پروژه‌ی سوم مجتمع در روز چهارشنبه ۲۳ مهرماه ۹۹



بازدید آقای مهندس هاشمی مسئول برنامه های جوش تولید و بروزه های دفتر ریاست جمهوری و مهندس حسینی مسئول دفتر اقتصادی استانداری همدان و هیات همراه از پروژه سوم شرکت فروسیلیس غرب پارس در روز یکشنبه ۲۳ آذر ماه ۹۹



## حضور شرکت فروسیلیس غرب پارس در شانزدهمین نمایشگاه بین المللی ایران کان مین



حضور شرکت فروسیلیس غرب پارس  
در هفدهمین نمایشگاه بین المللی  
متالوژی متافو از ۲۷ تا ۳۰ بهمن ماه

تقدیر از شرکت فروسیلیس غرب پارس جهت اقدامات صورت گرفته در راستای حفاظت محیط زیست و انتخاب به عنوان «واحد صنعتی قابل تقدیر استانی» توسط مدیر کل حفاظت محیط زیست استان همدان در روز ۱۲ اسفند ماه ۱۳۹۹



غرس ۵۰۰ اصله نهال در کمربند سبز پیرامون شرکت فروسیلیس غرب پارس با حضور و همکاری مدیر عامل محترم جناب آقای مهندس میرابوالفتحی و مدیران ارشد شرکت در روز ۱۵ اسفند ماه ۱۳۹۹ به مناسبت روز درختکاری



بازدید جناب آقای دکتر قاسمی مدیر عامل محترم بانک پاسارگاد،  
آقای آزادبخت معاون سیاسی امنیتی استانداری همدان و هیئت هماره  
با مشایعت مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میرابوالفتحی  
در روز یکشنبه مورخ ۱۷ اسفند ماه ۱۳۹۹





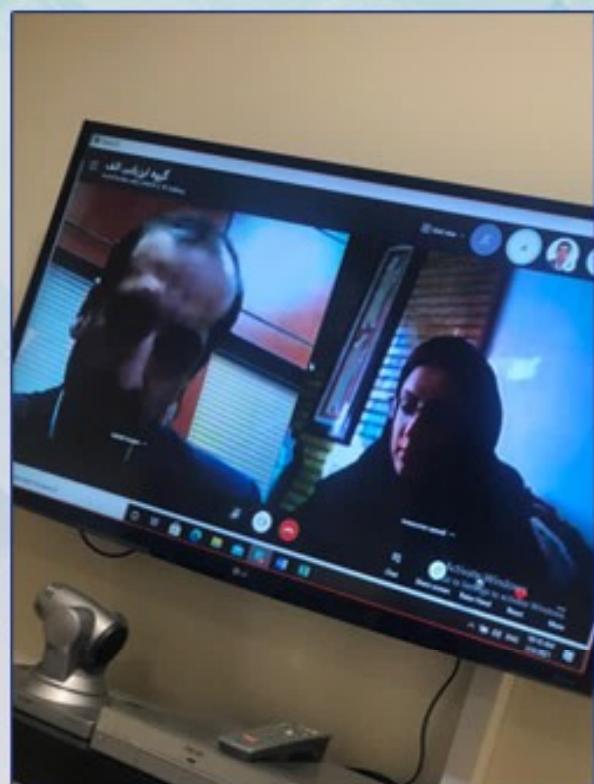
## برگزاری ارزیابی جایزه مدیریت دانش KM4d

با رویکرد رهبری دانشگران توسط ارزیابان انجمن مدیریت ایران، در حضور مدیر عامل محترم شرکت جناب آقای مهندس میر ابوالفتحی

موافق ۲۷ شهریور ۹۹



ارزیابی تعالی سازمانی شرکت فروسیلیس غرب پارس در سطح تقدیر نامه به صورت مجازی توسط ارزیابان سازمان مدیریت صنعتی ایران در بهمن ماه ۱۳۹۹



دریافت لوح و تندیس دو  
ستاره جایزه ملی تعالیٰ  
شرکت فروسلیس غرب  
پارس در هجدهمین دوره  
همایش تعالیٰ سازمانی  
در محل سازمان مدیریت  
صنعتی ایران  
۹۹ اسفند ۵



## برگزاری جلسه پیشرفت برنامه های تولید و توسعه مدیریت

در تاریخ ۱۷ فروردین ماه جلسه پیشرفت برنامه های تولید و توسعه مدیریت به صورت همزمان با ارتباط تصویری در تهران، گرمان، اصفهان و همدان برگزار شد. در این جلسه گزارش تولید و توسعه مدیریت توسط شرکت های تابعه ارایه شد.



## مهندسی معکوس

بسیاری از مدیران کمپانی‌های آمریکایی، هر روز قبل از مراجعت به کارخانه، بازدیدی از جدیدترین محصولات عرضه شده در فروشگاه‌ها و نمایشگاه‌های برگزار شده انجام داده و جدیدترین محصولات عرضه شده مربوط به محصولات کمپانی خود را خریداری نموده و به واحد تحقیق و توسعه (R&D) تحولی می‌دهند تا نکات فنی مربوط به طراحی و ساخت محصولات مذکور و آخرين تحقیقات، هر چه سریع‌تر در محصولات شرکت فوق نیز مورد توجه قرار گیرد.

جالب است بدانید که مهندسی معکوس حتی توسط سازندگان اصلی نیز ممکن است به کار گرفته شود. زیرا به دلایل متعدد، نقشه‌های مهندسی اولیه با ابعاد واقعی قطعات (مخصوصاً زمانی که قطعات چندین سال پیش طراحی و ساخته و به دفعات مکرر اصلاح شده‌اند) مطابقت ندارد.

متخصصین این شرکت اعلام می‌دارند که روش مهندسی معکوس و استفاده از ابزار مربوطه، به نحو موثری زمان لازم برای تعمیر و بازسازی ابزارآلات، قالب‌ها و فیکسجرهای فرسوده را کم می‌کند و لذا اظهار می‌دارند که "مهندسي معکوس زمان اصلاح را به نصف کاهش می‌دهد".

مهندسين معکوس، اضافه بر اینکه باید محصول موجود را جهت کشف طراحی آن به دقت مورد مطالعه قرار دهند، همچنین باید مراحل بعد از خط تولید یعنی انتبارداری و حمل و نقل را از کارخانه تا مشتری و نیز قابلیت اعتماد را در مدت استفاده‌ی مقید مورد تجزیه و تحلیل قرار دهند.

از سوی دیگر مهندسین معکوس باید عوامل غیر مستقیمی را که ممکن است در طراحی و تولید محصول مذکور تاثیر بگذارند، را به دقت بررسی نمایند. به دلیل اینکه بسیاری از این موارد با توجه به خصوصیات و مقتضیات زمانی و مکانی ساخت محصول مورد نظر، توسط سازندگان اصلی توجیه پذیر باشد اما ماجرای آن به وسیله‌ی مهندسین معکوس فاجعه ساز باشد. بنابراین، مرحله‌ی بعد از کشف طراحی، تطبیق طراحی انجام شده بر مقتضیات زمانی و مکانی کشور ثانویه می‌باشد که باید به دقت مورد توجه متخصصین مهندسی معکوس واقع شود.



خلاصه اینکه مهندسی معکوس ممکن است یک کاربرد غیر معقول و نامناسب از کاربرد هنر و علم مهندسی به نظر برسد. اما آن یک حقیقت از زندگی روزمره‌ی ما به شمار می‌رود.

**موفقیت اغلب باعث غرور شده و غرور باعث شکست می‌شود.**

مهندسی معکوس روشی آگاهانه برای دستیابی به فن آوری حاضر و محصولات موجود است. در این روش، متخصصین رشته های مختلف علوم پایه و کاربردی از قبیل مکانیک، فیزیک و اپتیک، مکاترونیک، شیمی پلیمر، متالورژی، الکترونیک و ... جهت شناخت کامل نحوه ای عملکرد یک محصول که الگوی فن آوری مذکور می باشد تشکیل گروه های تخصصی داده و توسط تجهیزات پیشرفته و دستگاه های دقیق آزمایشگاهی به همراه سازماندهی مناسب تشكیلات تحقیقاتی و توسعه های R&D سعی در به دست آوردن مدارک و نقشه های طراحی محصول فوق دارند تا پس از مراحل تعمیه سازی (Prototyping) و ساخت نیمه صنعتی (Pilot plant) در صورت لزوم، تولید محصول فوق طبق استاندارد فنی محصول الکترونیک خواهد شد. همان گونه که اشاره شد استفاده از روش مهندسی معکوس برای کشورهای در حال توسعه یا عقب مانده روش بسیار مناسبی جهت دسترسی به فن آوری + رشد و توسعه ای آن می باشد. این کشور ها که در موارد بسیاری از فن آوری ها در سطح پایینی قرار دارند، در کنار روش ها و سیاست های دریافت دانش فنی، مهندسی معکوس را مناسب ترین روش دسترسی به فن آوری تشخیص داده و سعی می کنند با استفاده از روش مهندسی معکوس، اطلاعات و دانش فنی محصولات موجود، مکانیزم عملکرد و هزاران اطلاعات مهم دیگر را بازیابی کرده و در کنار استفاده از روش های مهندسی مستقیم (Forward Engineering) و روش های ساخت قطعات، تجهیزات، تسترهای مورد استفاده در خط مونتاژ و ساخت مانند قالب ها، گیج و فیکسجر ها و دستگاههای کنترل، نسبت به ایجاد کارخانه ای پیشرفته و مجهر وجود نیز مورد استفاده قرار گیرد. به عنوان مثال در کشور آمریکا، مهندسی معکوس توسط شرکت جنرال موتور بر روی محصولات کمپانی فورد موتور و نیز بر عکس، برای حفظ وضعیت رقابتی و رفع نواقص محصولات به کار برده شده است.

# REVERSE ENGINEERING

# ENGINEERING

هزینه، به دست آوردن یک مشتری نازه، حداقل پنج برابر هزینه، خشنود نگهداشت مشتریان کنونی است.

## مهندسی معکوس

اگر سابقه‌ی صنعت و چگونگی رشد آن در کشورهای جنوب شرقی آسیا را مورد مطالعه قرار دهیم به این مطلب خواهیم رسید که در کمتر مواردی این کشورها دارای ابداعات فن آوری بوده اند و تقریباً در تمامی موارد، کشورهای غربی (آمریکا و اروپا) پیش رو بوده اند.

به عنوان یک نمونه، قسمتی از تاریخچه‌ی صنعت خودرو و آغاز تولید آن در ژاپن را مورد بررسی قرار می‌دهیم:

تولید انبوہ خودرو در ژاپن قبل از جنگ جهانی دوم و در سال ۱۹۲۰ بوسیله‌ی کارخانه‌های «ایشی کاواجیما» آغاز شد که مدل ژاپنی فورد آمریکایی را کپی کرده و به شکل تولید انبوہ به بازار عرضه نمود.

همچنین شورلت ژاپنی AE جزو اولین خودروهای کپی شده آمریکایی توسط ژاپنی‌ها بود که به تعداد زیاد تولید می‌شد. سپس با تلاش‌های فراوانی که انجام شد (آنهم در شرایط بحرانی ژاپن در آن دوره) مهمترین کارخانه‌ی خودرو سازی ژاپن (عنی تویوتا در سال ۱۹۳۲ فعالیت خود را با ساخت خودرویی با موتور «کرایسلر» آغاز نمود. در سال ۱۹۳۴، نوع دیگری از خودرو را با موتور «شورلت» ساخته و وارد بازار نموده و از سال ۱۹۳۶، اولین تلاش‌ها برای ساخت خودروی تمام ژاپنی آغاز شد. البته تا مدت‌ها ژاپنی‌ها مشغول کپی برداری از اتومبیل‌های آمریکایی و اروپایی بودند.

آنها خودروی پاکارد و بیوک آمریکایی و رولزرویس، مرسدس بنز و فیات اروپایی را نیز تولید کردند که همین تولیدها زمینه ساز گسترش فعالیت خودرو سازی ژاپن شد و سرانجام در دهه ۱۹۶۰ میلادی پس از سعی و گوشش فراوان، اولین اتومبیل تمام ژاپنی که ضمناً دارای استاندارد جهانی بود، تولید و به بازار عرضه شد.

( Reverse Engineering ) در تمامی مطابق فوق رد پای یک شگرد خاص و بسیار مفید به چشم می‌خورد که مهندسی معکوس (

نام دارد.



پایان

هر کس می‌تواند سررخته، کار خویش را به دست گرفته و آن را به مسیر دلخواه ببرد.

## نقش بینش در مدیریت

## مقدمه

موفقیت، همیشه در راهی که بینش در آن متولد شده، شروع می‌شود. یک بینش، در آغاز از یکی از دو محل زیر ناشی می‌شود. یا رهبر می‌تواند آنرا ایجاد کند یا آنرا تشخیص می‌دهد. این یک خطای ادراکی است که مردم فکر می‌کنند که رهبران باید منبع تمام ایده‌ها باشند. خیر آنها این طور نیستند. یک رهبر، بزرگ باید درست همانطور که رویای یک ایده را می‌بیند قادر به تشخیص آن باشد و در حقیقت، مورد دوم را که بیشتر قابل اندازه گیری است، بیشتر داشته باشد. بنابراین، یک رهبر، یا یک ایده را ابداع کرده است، یا اینکه ممکن است آنرا تشخیص دهد.



## اهمیت بینش

بیتر داکر که یک نویسنده کتابهای مدیریتی است، اشاره کرده است که ((بهترین راه برای پیش بینی آینده، ایجاد کردن آن می‌باشد)) بیتشر رهبران. کاملاً با این عقیده موفق هستند. یک رهبر، می‌خواهد تفاوتی را ایجاد کند و سعی می‌کند که چیزی را ایجاد کند که قبل از وجود نداشته است. این اختلاف و تفاوت یک بینش را شکل می‌دهد.

مهمنترین وظیفه یک رهبر، ایجاد یک تصویر روش و توجیه کننده از آینده و تضمین حفظ تعهد به آن آرمان می‌باشد. سخنان ((هنری فورد)) را در زمانی که بینش خود را برای ساختن یک ماشین به اطلاع توده مردم می‌رساند. در نظر بگیرید: (من یک خودروی سواری برای جمعیت انبوه انسانها، خواهم ساخت که پس از آنکه مهندسان امروزی، ساده‌ترین فرم طرحها را ابداع کردند، توسط بهترین کارکنان استخدام شده و با بهترین مواد ساخته شود، قیمت آن به قدری پاتین پاشد که هیچ فردی که حقوق مناسبی دارد، از داشتن آن ناتوان نباشد و همراه با خانواده اش از موهبت ساعات لذت بخش در فضاهای آزاد و وسیع خداوند، پهنه مند گردد).

موفقیت رهبری فورد، با یک بینش، شروع شد. او برای موفقیت، یک استراتژی به این بینش اضافه کرد. سه ایده بزرگ که به بینش وی، حیات بخشید. عبارت بود از: ۱- خط مونتاژ متحرک ۲- پرداخت به کارکنان، نه به کمترین میزان ممکن بلکه تا اندازه‌ای که عادلانه باشد. ۳- یکپارچگی عمودی که کارخانه رسورج فورد را تبدیل به شگفتی جهان صنعتی نمود. یک رهبر، علاوه بر ایجاد یک بینش و استراتژی برای موفقیت، باید از قوت و استقامت لازم برای به پایان رساندن این اهداف، برخوردار باشد.

**نه پیروزی پایدار است و نه شکست مرگآور.**

## نقش بینش در مدیریت

## ضورت داشتن بینش در مدیران

چشم انداز اشاره به تصویری روشن و در مواردی تلویحی از آینده دارد که به افراد نشان می‌دهد چرا باید برای خلق آن بسیار کوشش نمایند. در فرایند تحول، یک چشم انداز خوب سه هدف مهم را در بر دارد. نخست اینکه با روشن کردن جهت کلی تحول، می‌تواند صدھا یا هزاران تصمیم مفصل را ساده‌تر بیان کند. دوم اینکه به افراد انگیزه اقدام و کار می‌دهد. حتی اگر گامهای نخستین در دنگ باشند و سوم اینکه می‌تواند اقدامات افراد گوناگون را حتی اگر هزاران نظر هم باشند، به شیوه‌ای کاملاً سریع و کارآمد هماهنگ کند.



روشن کردن جهت تحول مهم است. چرا که افراد اغلب مخالف آن هستند. یا اینکه آن را به درستی تشخیص نمی‌دهند و یا اینکه در مورد ضرورت وقوع تحول تردید دارند. یک چشم انداز اثر بخش و استراتژیهای پشتیبان به چنین مسائلی کمک می‌کند. مثلاً چنین گفته می‌شود. جهان در حال تحول است و دلایل مقاعد کننده ای وجود دارد که مجموعه این اهداف را مشخص و محمولات جدید را تولید کنیم تا به اهداف نایل شویم. هنگامی که جهت مشخص است ناتوانی در تصمیم گیری از بین می‌رود. بحث و جدالهای بی‌پایان در مورد مسائلی از این قبيل منتظر می‌شود: مثلاً اینکه آیا این شرکت باید خریداری شود بودجه صرف به کار گیری و استخدام نمایندگان فروش بیشتر

می‌شود؟ آیا سازماندهی مجدد واقعاً لازم است و اینکه آیا توسعه بین المللی به حد کافی سریع است؟ طرح یک سؤال ساده - آیا کار در مسیر چشم انداز قرار دارد؟ - می‌تواند به ساعتها روزها یا حتی ماهها بحث و جدل خسته کننده پایان دهد. از آنجا که سازمانهای امروزی، از افراد متخصص تشکیل شده که هر کدام در زمینه باریک خود می‌تواند اظهار نظر کند. هدف آن باید مانند بلور شفاف باشد. سازمان باید بر یک هدف متمرکز شود در غیر این صورت اعضای آن دچار سر در گمی خواهند شود و هر یک از اعضا زمینه تخصصی خود را دنبال خواهد کرد تا اینکه آنرا برای یک فعالیت مشترک بکار بیند. همچنین، هر یک از آنها، نتایج را از نظر تخصص خود تعریف کرده و ارزشیهای خود را بر سازمان، تحمیل خواهد کرد. تنها یک بینش متمرکز و مشترک، اعضاي سازمان را به هم مرتبط کرده و حصول نتایج را ممکن خواهد ساخت. بدون توافق بر سر اهداف و ارزشها، سازمان اعتبار خود را از دست خواهد داد و در نتیجه قادر به جذب افرادی که برای کارها نیاز دارد، نخواهد بود.

**مشکلات ما را متوقف نمی‌کنند، بلکه به ما آموخت می‌دهند.**

## نقش بینش در مدیریت

برای رسیدن به هدف تمام کارهایتان باید بر آن هدف متمرکز باشد. وقتی چیزی را که در بی آن هستید در ذهنتان به تصویر می کشید، در حقیقت آن را خلق می کنید و تمام ذهنتان را متوجه آن می کنید. و این امر حتی زمانی که مشغول امور دیگر هستید در مغزتان حضور دارد. این امر به شما اطمینان می دهد که شما هوشیار هستید و از موفقیت هایی که به وجود می آیند، استفاده می کنید. در غیاب بینش و دیدگاه شما همیشه با این خطر مواجهید که برای انجام دادن کارها بیش از اندازه در زمانی کم تلاش می کنید و این امر موجب می شود که سفرتان کاملاً به پایان رسد بی آن که به جایی رسیده باشد. شما قهرمان دنیا نیستید که هر کاری را کاملاً خوب انجام دهید و به علاوه هر روز فقط ۲۴ ساعت است. انرژی و توانان را جمع کنید تا وظایفتان را به ترتیب و یکی پس از دیگری انجام دهید. اگر چه این امر که در پاسخ به هر درخواست پاسخ مثبت و سوسمه انگیز و خوشحال کننده است اما این خطا وجود دارد که کارهایتان متنوع شوند که تمامشان را سطحی و بدون دقت تمام کنید. ممکن است بعدها حتی وقت کافی برای خواندن مدارک مربوط به یک جلسه مهم را هم نداشته باشید. عواقب این وضعیت این است که به هدفتان نایل نمی شوید و کارتان را ناقص انجام می دهید. بینش آنچه که باید باشیم و انجام دهیم را مشخص می کند و در شناخت مشتریان و نیاز هایی که باید برطرف شود و توانمندی هایی که باید برای رسیدن و اهداف ایجاد شود را مشخص می کند و آنچه که برای موفقیت بلند مدت لازم است را تعیین می کند و مشخص می کند که چه چیزی لازم است چه چیزی لازم نیست. چگونه به هدفهای خود دست یابیم و چگونه دست یابیم. تجهیزات مورد نیاز چه می باشد را معین می کند.



دقت و تمرکز، رموز عملکرد عالی هستند.



هیئت تحریریه:

حامد رحیمی  
سحر طاهر آبادی

